



ATO – Abidjan Türkiye Ofisi



Haluk İLHAN
Ekim 2025
Marcory / Abidjan





Abidjan Türkiye Ofisi



**Batı Afrika pazarına açılmak istiyorsunuz.
Ofis, showroom hatta yatırım yapmak istiyorsunuz.
Ama Pazar hakkında bir bilginiz yok.**

**Biz size, pazarı sizin için araştırıp, sizinle çalışacak personel ve ofis tahsis ediyoruz.
Abidjan Türkiye Ofisi, sizin OFİSİNİZ, personel sizin PERSONELİNİZ.**

Tryphene 
Trading & Consulting
West Africa

ATO Ekibi – Ekim 2025



Neden ATO?

- Biz Türkiye'nin bu zorlu virajdan İHRACAT yoluyla çıkacağına inanıyoruz. Üretim devam etmeli ki, satışlar devam etmeli ki, Çalışanlar da, iş veren de hakkını alabilsin.
- Devlet birçok konuda destek veriyor, Burada birçok danışman arkadaşımız Sürekli bilgi veriyor. Ofis, showroom, imalat destekleri var.

Neden Afrika?

- Afrika zaten başlı başına kocaman bir pazar.
Bu pazarı bugün kullanan, yatırımlar yapan, satan birçok şirketimiz var.
Ancak dikkat ederseniz birçoğu
İngilizce konuşan ülkelere yapılan yatırımlar, satışlar.
- Halbuki esas gelişmeye açık ülkeler ağırlıkla Frankofon ülkeleri,
Yani Fransızca konuşan ülkeler yani 31 ülke.
- Bu 31 ülkenin 11 ülkesi bizim bulunduğumuz ECOWAS ülkeleri içinde.

Frankofon Ülkeleri neden önemli?

- Bizim ülkemizde maalesef Fransızca çok konuşulan ve bilinen bir dil değil. O yüzden de ağırlığımızı hep İngilizce konuşan ülkeler vermişiz.
Çok doğal olarak,
Buralarda dil bilmeden iş yapamayacağımızı ve zor olacağını düşünmüştük.
- İşte ATO projesinin en büyük avantajı da sanırım burada.
- Biz TÜRK şirketiyiz,
Bugün 8 Türk firması ile birlikte çalışıyoruz,
Hepimiz ofisimizde ve çalıştığımız Türk firmaları ile İngilizce konuşuyoruz.
Ama çalışanlarımızın ana dili Fransızca olduğu için,
ECOWAS'a bağlı 15 ülkede de iş yapabilme olanağı yaratıyoruz.

Peki biz ne yapıyoruz?

- Biz SATIŞ ve PAZARLAMA yapmıyoruz.
Hiçbir ürünün DİSTRİBÜTÖRÜ değiliz.
Hiçbir organizasyonu TEMSİL etmiyoruz.
- Biz sizlere burada bir OFİS sunuyoruz, sizin ofisiniz oluyor.
Sizin belirlediğiniz kriterlerde size personel temin ediyoruz.
Siz burada kendi personelinizle pazar araştırması, ürün tanıtımı, satış, pazarlama yapıyorsunuz. Yani işin kontrolü sizde.
- Biz burada genel kontrolü yapıyoruz, personelin işe geliş gidişi, kıyafeti, çalışması. Yani genel kontrolü bizde.

ATO Nedir, nasıl çalışır 1

- Batı Afrika pazarında, Özellikle Fransızca konuşan ülkelerde, İş yapmak isteyen, Ürün satmak isteyen, Pazar araştırması yapmak isteyen, Firma kurmak isteyen, Showroom açmak isteyen, Depo kurmak isteyen, İmalat yapmak isteyen,
- Türk firmaları için kendi ofisimizde, sizler için çalışacak, Fransızca, İngilizce ve Türkçe bilen personeller buluyor ve sizlerin onayıyla onları [Tryphene Trading & Consulting](#) Bünyesinde işe alıyoruz.
- İşin teknik, satış, pazarlaması sizin tarafınızdan yapılıyor, idari, hukuki, finansal kısmı bizim tarafımızdan yapılıyor.
- Burada en büyük güvenceniz, işin tamamen bizim tarafımızdan yönetilmesi.
- Artık burada bir ofisiniz ve Ve bu ofiste çalışan bir personeliniz oluyor

ATO Nedir, nasıl çalışır 2

- Buraya geldiniz, Ofisimizi kendi ofisiniz gibi kullanabiliyorsunuz.
- Buraya geleceksiniz, Personeliniz sizin adınıza toplantılarınızı organize ediyor. Yani vakit kaybetmiyor, nokta atışı toplantılar yapıyorsunuz.
- Google'dan falan değil, Personeliniz toplantıları sizin adınıza kendisi bizzat görüşerek alıyor.
- Tercümana gereksinmeniz olmuyor, Zaten sizin ürününüzü bilen ve Fransızca konuşarak bu ürünü anlatacak Personelinizle geziyorsunuz burada.
- Arzu ederseniz personelinizi, Diğer Batı Afrika ülkelerine gönderebiliyorsunuz. Yani sadece Abidjan veya Kotdivuar değil, Bütün Abto Afrika için çalıştırabilirsiniz.
- Geldiğinizde İster bizim ofisimizde, İsterseniz müşterinin ofisinde, Toplantılarınızı yapıyorsunuz.

ATO Süreci



ATO Fuarlar





ATO nerelerde AKTİF



**Abidjan Merkez ÜS
Olmak üzere
Tüm ECOIWAS bünyesindeki
16 ülkede aktif.**

**Çünkü ECOWAS nedeniyle,
Abidjan'da istihdam ettiğimiz
Personeliniz,
Bu 16 ülkeye
Vizesiz seyahat edebilir
Durumda oluyor.**